



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Direct Sales Manager Deutschland (m/w/d)

für den Bereich Maschinen in der Lebensmittelindustrie

Referenznummer: 2930; Standort: Home-Office / Raum Nord- oder Mitteldeutschland (NRW)

Wir suchen Sie!

Sie sind eine verhandlungsgeschickte Persönlichkeit im Bereich **Vertrieb/Verkauf in der Lebensmittel produzierenden bzw. Fleischwaren-Industrie**? Sie sind kommunikativ, kundenorientiert und suchen in Ihrem nächsten Schritt eine langfristig angelegte spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Selbständigkeit?

Dann sollten wir uns kennenlernen!

Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen

Ihr zukünftiges Unternehmen ist ein international erfolgreiches Familienunternehmen mit über 100-jähriger Erfahrung im Bereich Maschinenbau für die Lebensmittelindustrie (u. a. Produktionslinien, Mischmaschinen, Wölfe, Zerkleinerer). Unser Mandant baut und entwickelt Maschinen für Kunden in 140 Ländern von höchster Qualität, die Lebensmittel noch besser, hygienischer und wirtschaftlicher verarbeiten.

Ihr Einsatzort:

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Raum Nord- oder Mitteldeutschland (Home-Office + Reisetätigkeit)**.

Das bieten wir Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, viele Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven in einem zukunftsorientierten agilen Unternehmen
- Home-Office-Möglichkeit
- Flache Hierarchien und ein wertschätzungsgeprägtes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Leistungsgerechte Vergütung, betriebliche Altersvorsorge und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- PKW auch zur privaten Nutzung

Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:

- Kompetente und aktive Kundenbetreuung eines definierten Bereichs in Nord- oder Mitteldeutschland im Gewerbe- und Industriebereich
- Verantwortung für Aufbau, Pflege und Entwicklung von Kundenbeziehungen zu den Fokuskunden sowie aktive Neukundenakquise
- Entwicklung kundenspezifischer Strategien für die jährlichen Vertragsverhandlungen, um nachhaltige Wettbewerbsvorteile zu erzielen
- Projektbearbeitung gemeinsam mit dem Vertriebsinnendienst und Engineering bis zur Auftragsvergabe

- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Budget- und Absatzplanung und strategischer Ausbau des Geschäftsfeldes
- Unterstützung bei der Entwicklung erfolgreicher Marketing-Strategien sowie Planung und Teilnahme als Repräsentant auf Messen
- Direkte Berichtslinie an den Geschäftsführer Deutschland

Das bringen Sie mit:

- Eine erfolgreich abgeschlossene technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung/Studium und/oder ein Studium im Bereich Lebensmitteltechnologie oder vergleichbare Qualifikation
- Profunde Berufserfahrung im Vertrieb sowie sehr gute Produkt- und Marktkenntnisse und Branchenkenntnisse der Nahrungsmittelindustrie
- Erfahrung in der Führung von Vertragsverhandlungen, Listung von Lebensmitteln sowie überzeugender Produkt-Präsentation & -Positionierung, außerdem Erfahrung in der Organisation und im Management vertriebsunterstützender Marketing-Maßnahmen
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Entwicklungspotenzial des Marktes
- Flexibel, lösungs- und leistungsorientiert, unternehmerisch denkend mit gutem Zahlenverständnis
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Tools
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse sowie hohe Reisebereitschaft

Wer sind wir?

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder [XING](#)** unter Angabe der **Referenz 2930** an:

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Sandra Bartsch, Geschäftsführerin des LIEBLER Institut Marl

Kontakt

LIEBLER INSTITUT GmbH
 Dieselstraße 9
 45770 Marl
 02365 207 140
info@liebler.de
www.liebler.de

Bewerben Sie sich auch gerne via [WhatsApp](#)